



## **VOUS MAITRISEZ VOTRE MÉTIER MAIS VOS CHIFFRES PEINENT À DÉCOLLER ?**

Comment mettre en œuvre certaines actions envers vos prospects et clients ?

### **NOS ENGAGEMENTS :**

- **Vous accompagner** dans le développement commercial de votre société.
- **Vous permettre de vous recentrer** sur votre cœur de métier et vous libérer du temps.
- **Nous adapter au contexte** de l'entreprise et de son marché.
- **Respecter la confidentialité.**



## **VOTRE INTERLOCUTRICE :**

FLORIANE GERVOIS,  
*plus de vingt ans dans des fonctions  
commerciales.*

### ● **Ses valeurs :**

Adaptation, ténacité, implication.

### ● **Son moteur :**

Aider les entrepreneurs dans leur croissance commerciale.

📞 **06 48 29 77 20**

✉ **contact@caragana.fr**

**www.caragana.fr**



Caragana EURL-Siren : 909 169 344 RCS Amiens

## **VOTRE PARTENAIRE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL**

DÉDIÉ AUX DIRIGEANTS DE TPE  
ET ENTREPRENEURS

# Caragana

ACCOMPAGNEMENT  
& ACTIONS COMMERCIALES

© : www.tri-angles.com



## ACCOMPAGNEMENT COMMERCIAL

- Un regard extérieur pour **vous aider à prendre du recul** sur votre activité commerciale.
- **Co-construction** de votre plan d'action.
- Réalisation de certaines **missions commerciales**.

***Exemples :** Prise de contact commercial multicanal (téléphone, email...) pour identifier de nouvelles opportunités d'affaires, organisation d'un évènement commercial.*

### EN SAVOIR PLUS :



## FORMATION

- **Atelier interactif** d'une demi-journée
- Stages de **1 à 4 jours\***

### EN SAVOIR PLUS :

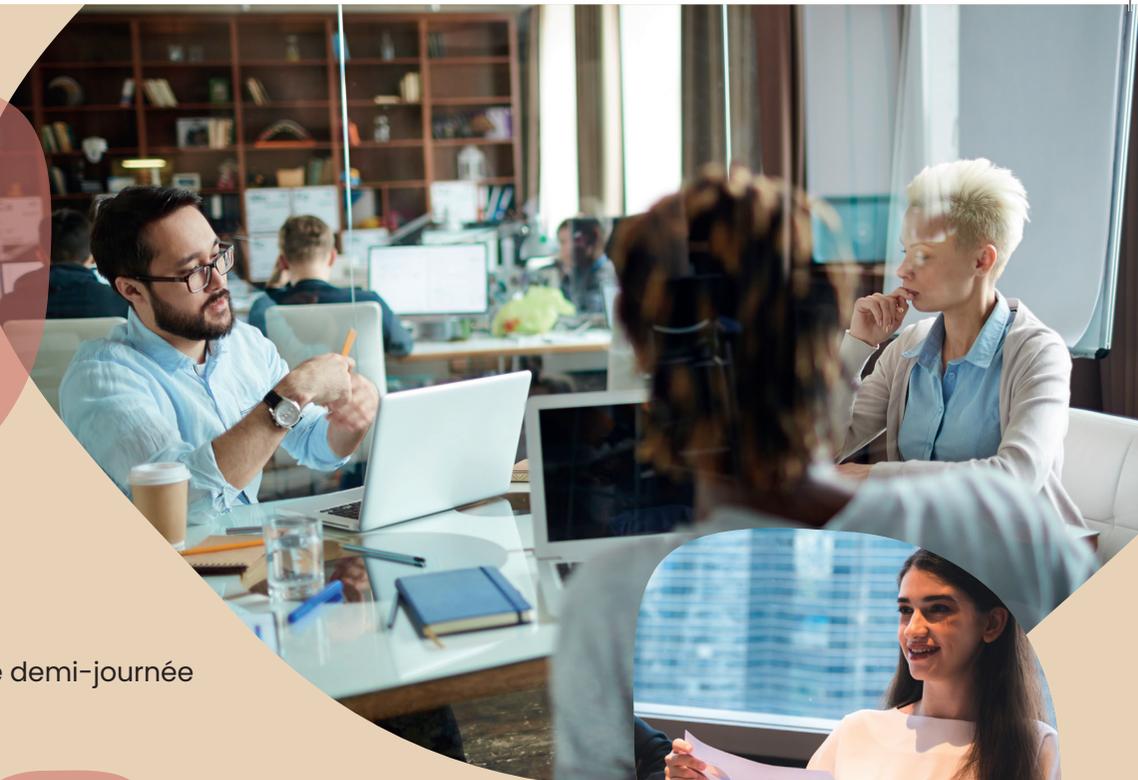


## LES +

- **Des solutions concrètes** à mettre en œuvre dans votre entreprise.
- **Des petits groupes** pour faciliter les échanges.
- **Un suivi individualisé** suite à la participation à un atelier.

***Exemples :** Booster sa prospection commerciale, concevoir des emails commerciaux efficaces, communiquer efficacement au téléphone.*

*\* possibilité de prise en charge par votre OPCO : contactez-nous pour en savoir plus.*



## DES SOLUTIONS POUR :

- **Conquérir** vos nouveaux clients.
- **Fidéliser** vos clients existants.
- **Gérer** la relation commerciale.
- **Organiser** votre action commerciale.



**UN OBJECTIF UNIQUE :  
DÉVELOPPER VOTRE  
BUSINESS !**

